

No. 1818

2019・2・18

毎週月曜日発行

# 18周年記念 みよし民商ニュース

発行 三次民主商工会

〒728-0013

三次市十日市東3-10-1

ホームページ

<http://www41.tiki.ne.jp/miyosiminsyo/>

〒728-0013

miyosiminsyo@www41.tiki.ne.jp

開催支部	日 ち	時 間	場 所
三次	2月24日(日)	10:00~12:00	三次ふれあい会館
三次南	2月24日(日)	12:00~15:00	田幸コミュニティ
三次東	2月24日(日)	14:00~16:00	吉舎・さつき会館
三和	3月3日(日)	9:00~12:00	板木コミュニティ
高田	2月24日(日)	10:00~12:00	八千代B&G海洋センター
高田	2月24日(日)	13:00~16:00	クリスタルアージュ研修室
高田	3月3日(日)	14:00~16:00	甲田文化センターミュージアム会議室

左記のなんでも相談会日に拡大行動を行います。全支部目標到達に向けて、各支部会員数の10%以上の参加で盛り上がりましょう。

**☆グルッと拡大(飲食拡大行動)**  
民商会員、読者以外の飲食店で飲食してもらい民商の宣伝、入会、商工新聞購読を勧めると飲食代を一人につき、千円助成するキャンペーンを実施中。

## 全支部拡大行動日

## 消費税10%増税中止の思い830名分！国会へ！

### 2・6全国中小業者決起大会

2月6日、東京・砂防会館にて「2・6中小業者決起大会」が開催され、全国から1,200名が集結。三次民商からは、三次東支部の上瀧さんと作田事務局長が、「消費税増税中止を求める署名」830筆を携えて参加し、広島県連から9民商23人が参加しました。

1月から集めている署名。安川理事は195名、植野税対部長は120名など全部で830名分の署名をこの日までに集めました。



東京に出発前、830名分の思いを受け取り、意気込む上瀧さん。



緩和措置の活用を訴えました。省庁交渉後、集會会場の砂防会館へ。

受付で、署名を託す上瀧さん。

また災害からの復興は道半ばだと述べ、被災者にこれ以上冷酷な打ちこたえとなる消費税10%など受け入れられないことを怒りを込めて発言。広島県連が反対運動の先頭に立つ決意を表明し、デモ行進でも大きな声で訴えました。

集會が始まるとトップバッターで広島県連が登場しました。広島県連が被災業者の要望を集め、県へ繰り返し要請したことによって、グループ補助金・持続



税務署が税務調査を行う際、各市役所に住民票を本人の許可無く収集している問題に対しては各行政に任せられているので」と曖昧な答弁に強く抗議しました。また全国各地



登壇した広島県連の参加者

1人の会員が1人の読者を増やしましょう。

三 次 (0824) 62-3535  
FAX (0824) 62-1654

●『一人はみんなのために、みんなは一人のために』力を合わせて商売とくらしを守りましょう。

# 今年も出来栄え最高よ!

## 婦人部味噌作り

今年で6年目となる婦人部の味噌作り。今年も良い出来に仕上がりました。1日目は大豆を浸す作業。

2日目は豆を煮る作業 (写真左)

3日目は味噌を仕上げる作業 (写真下)



2月12日、『3・13 重税反対全国統一行動』についての交渉を、三 次、吉田両税務署と行 いました。  
参加者は国重会長、 奥田副会長、佐々木副 会長、植野税対部長で した。  
※税務調査が発生し ました。  
確定申告の時期ですが、 気をつけましょう。

### 無料法律相談

2月18日(月)  
午後1時30分~  
三次民商事務所

※希望される方は前もって電話などで 予約してください。



なんでも相談会ピラ配り  
2月11日に八千代支所に八千 代の会員含め9名が集まり、 500部のピラ配りをしまし た。

### 班会に来られる方へ

●インフルエンザが大流 行しています。参加者 に も影響がありますので配 慮のほどお願いします。  
●必ず『支部だより』を 見て班会日程を確認を!

### 班会で必ず行うこと

●消費税増税反対の署名を書きましよう!  
●役員の訴えを聞きましよう!  
●春の運動DVDを必ず 視ましよう!

### メンバーシップの管理原則

第2講義「話を聞く」 「話をする」ときのマ ナー 2時限目

自分の話は3割程度が 目安! まずは聞き上手に なろう

### ③相槌

相槌は「はい」とい う言葉+頷きです。 「ええ」という相槌も たまにであれば使って もよいですが、「はい」 のほうが相手を立てた 表現になります。

とはいっても、「はいはい」と連続して言 うのはいけません。 「うん」もビジネスの 世界の相槌ではありま せん。

心されるでしょう。

また「こういうこと なのです」と相手の 話を要約することも、 「自分の話を聞いてく れている」と感じて も らえます。

いずれも、相手に心 から関心を持てば自然 にこのような聞き方が できると思います。

話の割合は、「自分 の話をするのが3割、 相手の話を聞くことが 7割」を目安にすると よいでしょう。

まずは、感じのよい 話し方をする人を探し て真似るところから 始めましょう。学ぶと は「真似る」ことから 始まります。

ちなみに、聞き上手の人は下記に示した3種類の相槌を上手に使い、誠実さを印象付けているケースが多いです。

そのほか、「メモを取ってよいですか?」と、大事な言葉をメモして聞くことも感

覚

### ■相槌の使い方

①共感の相槌	・さようですか ・それは、よかったですね ・それは大変でしたね
②称賛の相槌	・それは素晴らしい! ・すごいですね
③質問の相槌	・それでどうされたんですか? ・その後はどちらへ?

※「なるほど」はNG→若い人が「なるほど」というと、上から目線にとられる

1人の会員が1人の読者を増やしましょう。

三 次 (0824) 62-3535  
FAX (0824) 62-1654